

1. Commercial / Marketing

<p>RESPONSABLE SECTEUR</p> <p>Recruter et Manager une équipe Définir des objectifs et les appliquer Ecoute et communication Sais faire preuve d'initiative et d'engagement Autonomie et adaptabilité Gestion planning et administratif Gestion du conflit</p>	<p>PILOTAGE ANIMATION ET COMMUNICATION</p> <p>Expérience de plus de 10 ans Animer des réunions Piloter des projets Dispenser des formations intégration Rédaction d'articles pour l'int et l'ext Piloter des comités éditoriaux Organiser des conventions nationales Organiser les salons Établir les plans d'actions commerciales</p> <p>Actrice amateur pendant 12 ans Proactive, impliquée, enthousiaste Dynamique, respectueuse, esprit d'équipe Formatrice SST</p>	<p>RESPONSABLE MARKETING ET DIGITAL</p> <p>Marketing stratégique et opérationnel Marketing de l'innovation, nvx concepts Webmarketing, Communication digital Gestion de projets innovants Transformation numérique, 5 ans conseil International: EU, Asie, Russie Anglais courant</p>	<p>RESPONSABLE MARKETING INTERNATIONAL</p> <p>Trilingue Anglais-Allemand Marketing et Développement international + de 10 ans d'expérience dans l'industrie Agroalimentaire Vous faire partager mes compétences et mon expérience pour le développement de votre marque à l'international</p>
<p>Xavier BOULON 06 63 47 98 83 CV Linkedin</p>	<p>Cendrine FAGNOT 06 46 48 01 84 CV Linkedin</p>	<p>Julien FLOCH 06 03 45 70 21 CV Linkedin</p>	<p>Sophie GODEFROY 06 50 62 13 51 CV Viadeo Linkedin</p>
<p>DIRECTEUR COMMERCIAL B2B & B2C</p> <p>Créateur de Business Responsable de Centre de Profit + 10 ans d'expérience</p> <p>Homme de défis Leader, Structuré et Positif</p> <p>Gestion commerciale & Humaine, ADV Conduite d'un Business Plan Management d'équipes pluridisciplinaires</p> <p>Mobile en France</p>	<p>COMMERCIAL SEDENTAIRE</p> <p>ESPRIT PME - TRAVAIL EN EQUIPE - PILIER COMMERCIALE DANS L'AME - DETERMINEE SENS DU SERVICE ET RELATION CLIENTS FORTE APPETENCE PROSPECTION GOUT DU CHALLENGE ENVIE RELEVER DEFIS GRANDE CAPACITE ECOUTE ANALYSE BESOINS CLIENTS SENSIBILITE TECHNIQUE OFFRE TECHNIQUE JUQU'A NEGOCIATION ASSURER SUIVI ET CONSEIL QUALITE FIDELISATION CAPACITE ANIMATION REUNION CAPACITE DEMONSTRATIONS MATERIEL</p>	<p>RESPONSABLE COMMERCIAL EXPORT</p> <p>Bilingue Français-Anglais Prospection et suivi commercial Management de service commercial et ADV Vous faire partager mes compétences et mon expérience pour le développement commercial de votre entreprise à l'international.</p>	<p>RESPONSABLE DE GAMME</p> <p>Chef produit Formation technique produits Lancement produits Mix marketing Support technique terrain force de vente Suivi clientèle et KOLs Bilingue anglais</p>
<p>Olivier JOURDAN 07 70 60 02 41 CV Linkedin</p>	<p>Béatrice LEPELLERIN 06 81 32 73 07 CV</p>	<p>Eric MEMBRAT 06 20 34 47 23 CV Linkedin</p>	<p>Muriel OLIVEIRA 06 03 76 73 77 CV Linkedin</p>

1. Commercial / Marketing

MANAGER D'EQUIPE PLURIDISCIPLINAIRE

Doupe compétence Technico-Managériale
Spécialisée dans les produits innovants

Plus de 8 années d'expériences
Dont 5 ans de management
d'équipe pluridisciplinaire

Appétence pour les méthodes innovantes
axées sur l'humain

Sens relationnel, travail en équipe
Forte capacité d'adaptation
Mobile en région parisienne
et à l'ouest de la France

Chimène SAMSON 06 72 55 22 23
[CV](#)